

Als **inhabergeführtes Schweizer Familienunternehmen** mit über 90-jähriger Tradition produziert Printcolor Druckfarben für höchste Ansprüche. Geleitet von den Werten Qualität, Agilität, Vertrauen, Sorgfalt und Menschlichkeit sind heute rund 80 Mitarbeitende an drei Standorten für unsere Kunden im Einsatz. Wir entwickeln und produzieren täglich massgeschneiderte Lösungen und hochwertige Produkte in bewährter Schweizer Qualität. Bei der Marktbearbeitung unterstützen uns unsere weltweit angesiedelten Vertriebspartner sowie unsere Vertriebsgesellschaften in Deutschland und Asien.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung als **Ergänzung** unseres Sales-Teams eine(n):

Sales Manager international

Als Sales Manager bei Printcolor repräsentieren Sie mit viel Drive, Engagement und Ihrer **internationalen Vertriebserfahrung** unser Unternehmen. Mit offenen Augen und Ohren erkennen Sie spannende Themen bei Kunden und Vertriebspartnern und können diese verwerten. Sie haben Freude an technischen Zusammenhängen und wollen verstehen, wie unsere Produkte funktionieren. So fällt es Ihnen leicht, kompetent zu beraten und neue Verkaufsmöglichkeiten für unsere in der Schweiz entwickelten und produzierten **Druckfarben** und **Lacke** zu identifizieren und umzusetzen.

Ihr **Alltag** ist sehr **vielfältig**, sei es bei uns vor Ort, aus dem Homeoffice oder von unterwegs. Sie kümmern sich insbesondere um die technische und kommerzielle Betreuung von Bestands- und Neukunden, ermitteln Wachstums- und Weiterentwicklungschancen im verantworteten Vertriebsgebiet, erstellen und setzen individuelle Verkaufsstrategien um und betreuen ausserdem ausgewählte Key Accounts. Ergänzend repräsentieren Sie uns bei Veranstaltungen und auf Messen.

Unser Global Sales Director und Ihre drei Vertriebskollegen freuen sich auf eine zusätzliche Kraft im Team.

Sie bringen folgendes mit:

- › Internationale Vertriebserfahrung B2B (Verbrauchsmaterialien oder Investitionsgüter)
- › **Branchenkenntnisse** in der **Druckindustrie** (vorzugsweise Sieb- oder Tampondruck)
- › Kaufmännische Ausbildung und/oder Weiterbildung/Studium in **Drucktechnologie**
- › **Verhandlungssicheres Englisch**
- › Deutsch-, Spanisch- oder andere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil

Im Team Printcolor helfen Sie mit:

- › unseren Erfolg weiter auszubauen,
- › in einem Unternehmen mit KMU-Spirit und internationaler Ausrichtung etwas zu bewegen,
- › gemeinsam Erfolge zu feiern und Fehlschläge im Team lösungsorientiert aufzuarbeiten,
- › kurze Entscheidungswege zu nutzen und transparent zu kommunizieren,
- › am gleichen Strang zu ziehen und eng zusammenzuarbeiten,
- › Ihr bestehendes Know-how aktiv in unsere Prozesse einzubringen.

Wir bieten Ihnen:

- › Ein Arbeitspensum von 80–100 % (bevorzugt 100 %)
- › Vielseitige und verantwortungsvolle Aufgaben mit viel Freiraum in einem internationalen B2B-Umfeld
- › Reisen, Messebesuche
- › Strukturierte Einarbeitung
- › Homeoffice-Möglichkeit
- › Im Unternehmen eine gute Durchmischung (Alter, Berufe) mit flachen Hierarchien
- › Eine ausgeprägte Du-Mentalität
- › Eine Unternehmenskultur, welche sich durch eine wohlwollende und auch humorvolle Kommunikation auszeichnet

Bewerbungsunterlagen, weitere Auskünfte:

Senden Sie Ihr vollständiges Dossier inkl. Foto, Lohnvorstellung und möglicher Verfügbarkeit an Printcolor AG, Cornelia Stalder, bewerbungen@printcolor.ch. Natürlich finden Sie viele Informationen über uns auf unserer Website www.printcolor.ch. Wir freuen uns von Ihnen zu hören oder zu lesen.